কোচ টু লিডার

স্টুডেন্টস পাওয়ার ৩টি সিক্রেট সমাধান



Developer Arabinda

আপনি একজন কোচ।
আপনি হয়তো কয়েক বছর ধরে আপনার ব্যবসা গড়ে তুলেছেন। হয়তো কিছু স্টুডেন্টও রয়েছে। কিন্তু এখন সময় বদলাচ্ছে।

- মানুষ এখন সোশ্যাল মিডিয়াতে মত্ত।
- যেকোনো সিদ্ধান্ত নেওয়ার আগে গুগল সার্চ করে।
- আপনার কম্পিটিটররা ট্রেন্ডের সাথে গা ভাসিয়ে এগিয়ে চলেছে।

কিন্তু আপনি এখনো ভেবে চলেছেন-

- কেন আমার কাছে নিয়মিত নতুন স্টুডেন্ট আসে না?
- আমি কি কখনো প্রিমিয়াম স্টুডেন্ট পাবো?
- আমার প্রচার কাজ করছে না কেন?
- মানুষ কি আমাকে বিশ্বাস করছে?
- আমি সবসময় একা লড়ছি।

এই ভুল ধারণাগুলি ধীরে ধীরে আপনার ব্যবসাকে ক্ষতির সম্মুখ করতে চলেছে। আপনি বুঝতে পারছেন না আপনার কম্পিটিটর আপনাকে ছাড়িয়ে এগিয়ে যাচ্ছে।

এই বইটি আপনাকে কি শেখাবে?

এই বই থেকে আপনি কোনো এডস বা ওয়েবসাইট বানানো শিখবেন না।

- শিখবেন কি করে আপনার এই ভাবনা গুলো বাস্তবায়ন করা যায়।
- কি করে আপনার প্রফেশনকে অনলাইন জগৎ এ প্রতিষ্ঠা করতে পারবেন।
- কি করে আপনি একজন কোচ থেকে লিডার হয়ে উঠবেন।

এখন চলুন আমরা এক এক করে দেখি —

- আপনার জন্য একটা নির্দিষ্ট Funnel Based Lead Generation Website দরকার।
- একটি Resource তৈরি করা দরকার, যা নতুন মানুষকে আকর্ষণ করবে।
- সেই Resource এর মাধ্যমে তাদের ইনফর্মেশন কালেক্ট করে নিয়মিত ভ্যালু শেয়ার করুন।
- স্টুডেন্ট আসার জন্য সুযোগের অপেক্ষা না করে একটি সিস্টেম তৈরি করুন যাতে কন্টিনিউ নতুন স্টুডেন্ট আসে।

এখনই বুক করুন — আপনার Business Growth Call

CLICK HERE

developerarabinda.com
+91 8016419056

কেন আমার কাছে নিয়মিত নতুন ক্লায়েন্ট আসে না?

আপনার স্কিল আছে, আপনি মানুষের জীবন বা ব্যবসায় পরিবর্তন আনতে পারেন—এ ব্যাপারে আপনার কোনো সন্দেহ নেই। কিন্তু সমস্যাটা হলো, ক্লায়েন্ট আসে কখনো অনেক, আবার কখনো একেবারেই আসে না।
এই যে পরিবর্তন আপনাকে ভেতরে ভেতরে কষ্ট দেয়।
আপনি হয়তো ভাবেন:

- আমি তো চেষ্টা করছি, তাহলে কেন ফল পাচ্ছি না?
- আমার তো স্কিল আছে, তাহলে কেন স্টুডেন্টরা আমাকে বারবার খুঁজে নিচ্ছে না?

এই প্রশ্নগুলো বারবার মাথায় আসে আর আপনাকে হতাশ করে। এর সমাধানের পথও রয়েছে।

আমি কি কখনো প্রিমিয়াম স্টুডেন্ট পাবো?

আপনি জানেন আপনার কাজের ভ্যালু আছে। কিন্তু প্রায়ই এমন হয়, আপনার কাছে আসে শুধুই লো-বাজেট স্টুডেন্ট। তারা দামাদামি করে, আপনার কাছ থেকে সময় নেয়, কিন্তু আসল ভ্যালু দিতে চায় না। মাঝে মাঝে মনে হয়:

- আমার সার্ভিস এত সস্তায় কেন বিক্রি করতে হবে?
- আমি কি সত্যিই হাই-ভ্যালু ক্লায়েন্ট আকর্ষণ করতে পারব?
- এই ভাবনা আপনাকে নিজের ক্ষমতা নিয়ে সন্দেহ করতে বাধ্য করে এবং আমরা নিজের মনোবল হারিয়ে ফেলি। এর জন্য সমাধান হচ্ছে-
- প্রথমে নিজের Niche ঠিক করুন। সবাইকে সার্ভিস না দিয়ে নির্দিষ্ট এক ধরনের স্টুডেন্ট বেছে নিন।
- আপনার সার্ভিসকে বিভিন্ন প্যাকেজ আকারে সাজান → Basic, Growth, Premium।
- নিজের ভ্যালু অনুযায়ী দাম ঠিক করুন, কম দামে বিক্রি করার অভ্যাস বাদ দিন।
- নিজেকে মার্কেটে আলাদাভাবে তুলে ধরুন → বলুন “আমি সবার মতো কোচ নই, আমি নির্দিষ্ট সমস্যার সমাধান দিই”।

আমার প্রচার কাজ করছে না কেন?

আপনি পোস্ট করছেন, ভিডিও দিচ্ছেন, কিন্তু মনে হয় মানুষ সাড়া দিচ্ছে না, মানুষ আপনার ভিডিও দেখছে না।

ভেতরে প্রশ্ন জাগে:

- আমি কি ভুলভাবে প্রচার করছি?
- নাকি আমার বার্তা মানুষের মনে পৌঁছাচ্ছে না?

- এই পরিস্থিতি আপনাকে ক্লান্ত করে তোলে। মনে হয় যতই চেষ্টা করেন, ফলাফল আসে না।
- একটু ভেতরে ভয়ও কাজ করে: হয়তো আমার মার্কেটিং মোটেই কাজের না। এর সমাধান হচ্ছে-

- শুধু “আমি কী সার্ভিস দিই” বললেই হবে না → আপনাকে ভ্যালু শেয়ার করতে হবে।
- Educational কনটেন্ট দিন, ছোট টিপস দিন, ক্লায়েন্টের সাকসেসের কথা বলুন।
- Story ব্যবহার করুন → মানুষ গল্পে বেশি কানেক্ট করে।
- প্রতিটি কনটেন্টে একটা পরিষ্কার Call-to-Action রাখুন।

মানুষ কি আমাকে বিশ্বাস করছে?

- আপনি জানেন আপনি ভ্যালু দিতে পারবেন, কিন্তু প্রশ্ন থেকে যায়:
- আমার অথরিটি কি সত্যিই তৈরি হয়েছে?
- মানুষ কি আমাকে একজন এক্সপার্ট হিসেবে দেখে, নাকি আর দশজন কোচের মতো আমিও ভিড়ে মিশে গেছি?
- যখন আপনি টেস্টিমোনিয়াল বা কেস স্টাডি সঠিকভাবে দেখান না, তখন এই সন্দেহ আরও বাড়ে।
- ফলে আত্মবিশ্বাস কমে যায়, মনে হয় আপনি এখনও সঠিক জায়গায় পৌঁছাতে পারেননি। এর সমাধান হচ্ছে-

- নিজের স্টুডেন্টদের টেস্টিমোনিয়াল সংগ্রহ করুন এবং শেয়ার করুন।
- Case Study লিখুন যেমন আগে কেমন ছিল, আপনার কোচিংয়ের পর কী পরিবর্তন হলো।
- আপনার ভ্যালু শেয়ার করুন যেমন ব্লগ, ভিডিও বা সোশ্যাল মিডিয়া পোস্টে।
- নিয়মিত পোস্টে মানুষ যত আপনাকে দেখবে, তত বিশ্বাস করবে।

আমি সবসময় একা লড়ছি

- একজন কোচ শুধু কোচিং করেই থেমে থাকে না। তাকে কনটেন্ট বানাতে হয়, সোশ্যাল মিডিয়া হ্যান্ডেল করতে হয়, মার্কেটিং করতে হয়, আর সাথে সাথে স্টুডেন্টও সামলাতে হয়। সবকিছু একসাথে করতে গিয়ে আপনি ক্লান্ত হয়ে পড়েন। মাঝে মাঝে মনে হয়:
- এভাবে আর কতদিন চলবে?
- আমি কি সত্যিই এই লড়াইয়ে একা?
- এভাবে তো আমি টিকে থাকতে পারব না।
- এই একাকিত্বই সবচেয়ে বড় চাপ তৈরি করে। এর সমাধানের জন্য
- সবকিছু একা করার চেষ্টা না করে কাজ ভাগ করুন।
- যেসব কাজ আপনার দক্ষতার মধ্যে নেই (যেমন টেকনিক্যাল বা মার্কেটিং), সেখানে সহায়তা নিন।
- অটোমেশন ব্যবহার করুন।
- সবচেয়ে বড় কথা, আপনার সময় দিন শুধু কোচিং আর স্টুডেন্টদের ভ্যালু দেওয়ার কাজে।

সবাই যে ভুলটা করে

- আপনি নিশ্চয়ই এখন পর্যন্ত পড়ে বুঝতে পেরেছেন যে আপনার সমস্যাগুলি বাস্তবায়ন করার জন্য Funnel Based Lead Generation Website, সঠিক Niche, সঠিক ভ্যালু, ক্লায়েন্টের সাকসেস স্টোরি, কেস স্টাডি, টেস্টিমোনিয়াল প্রয়োজন। কিন্তু সেখানে আপনি যদি শুধু Normal Website বানান তাহলে সেটা শুধু ভিজিটিং কার্ডের মতো কাজ করবে। আর যদি Funnel-Based Lead Generation Website বানান সেটা হবে আপনার ২৪ ঘণ্টার সেলসম্যান, যেটা প্রতিনিয়ত নতুন লিড এনে দেবে। কিন্তু সবাই ওয়েবসাইট বলতে যেটা বোঝে সেটা হল Normal Website। এখন চলুন দেখি কেন একটা ফানেল ওয়েবসাইট বানানো খুবই জরুরি এবং কেন Normal Website (সাধারণ ওয়েবসাইট) বানানো উচিৎ নয়।

Normal Website (সাধারণ ওয়েবসাইট)

- শুধু তথ্য দেওয়া (About, Services, Contact)।
- ভিজিটর নিজে ঘুরে বেড়ায়, কী করবে বুঝতে পারে না।
- সাধারণত শুধু Contact Form থাকে (যেটা অনেক সময় ভিজিটর ব্যবহারই করে না)।

- CTA খুব কম ব্যবহৃত হয়।
- তথ্য এলোমেলোভাবে দেওয়া থাকে।
- ভিজিটর সাইট দেখে চলে যায় — লিড আসার সম্ভাবনা কম।
- শুধু তথ্য আর Contact Details থাকে — ফলে ট্রাস্ট বিল্ডিং হয় না।
- কোনো Automation সিস্টেম থাকে না।
- সহজ কথায়, নরমাল ওয়েবসাইট হলো শুধুমাত্র একটি অনলাইন ভিজিটিং কার্ড।

Funnel Website (ফানেল ওয়েবসাইট)

- ভিজিটরকে ধাপে ধাপে গাইড করে স্টুডেন্টে রূপান্তর করা।
- ভিজিটরের জন্য সুনির্দিষ্ট রাস্তা থাকে।
- প্রতিটি ধাপে Pop-up Form, Booking Button এর মাধ্যমে লিড নেওয়ার ব্যবস্থা থাকে।
- প্রতিটি সেকশনে পরিষ্কার CTA থাকে।
- ধাপে ধাপে HSO ফর্মুলায় কনটেন্ট সাজানো থাকে।

এখনই বুক করুন — আপনার Business Growth Call

CLICK HERE

developerarabinda.com
+91 8016419056

- ভিজিটরকে ধাপে ধাপে Action নিতে বাধ্য করে — কনভার্সন অনেক বেশি।
- টেস্টিমোনিয়াল, সাফল্যের গল্প, কেস স্টাডি যুক্ত থাকে — ট্রাস্ট তৈরি করে।
- লিড অটোমেটিকভাবে ইমেইল লিস্টে যায় এবং সেখান থেকে অটোমেটিক Nurture শুরু হয়।
- সহজ কথায়, ফানেল ওয়েবসাইট হলো একটা ২৪ ঘণ্টার অনলাইন সেলসম্যান।

বুঝলেন তো দুটো ওয়েবসাইট এর মধ্যে কি কি তফাৎ রয়েছে। এখন সিদ্ধান্ত আপনার সময় এসেছে নিজের গল্প বদলে দেওয়ার। আপনার স্কিল আছে, ভিশন আছে , তবুও কোচিং বিজনেস ঠিক মতো এগোচ্ছে না। সমস্যা আপনার নয়, সিস্টেমের।
এখন সময় এসেছে Coach থেকে Leader হয়ে ওঠার। যদি সত্যিই চান নিয়মিত নতুন স্টুডেন্ট পেতে, হাই-ভ্যালু স্টুডেন্ট আকর্ষণ করতে, নিজের অথরিটি তৈরি করতে, আর এমন সিস্টেম বানাতে যা ২৪ ঘণ্টা কাজ করবে।

এখনই বুক করুন — আপনার Business Growth Call

CLICK HERE

developerarabinda.com
+91 8016419056

আজই আপনার ফ্রি স্ট্র্যাটেজি কল বুক করুন

- এই কল কোনো সেলস পিচ নয়।
- এটা এমন এক গাইডেন্স সেশন যেখানে আমরা দেখব —
- আপনার আসল গ্রোথ ব্লক কোথায়?
- কিভাবে সেটাকে ভেঙে ৫ গুণ এগোনো যায়?

আজ আপনি যদি শুধু একবার কথা বলেন, আগামীকাল হয়তো আপনার গল্পটাই বদলে যাবে।

এখনই বুক করুন — আপনার Business Growth Call

কারণ আপনি শুধু কোচ নন,
আপনি একজন ভবিষ্যতের লিডার।

CLICK HERE



developerarabinda.com
+91 8016419056